

# Profiwissen für den Einkauf

**für** Einkäufer und Nachwuchseinkäufer, die sehr praxisnah Tipps zu Erfolgssteigerungen im Einkauf erhalten und direkt umsetzen möchten,  
 Mitarbeiter in Fachabteilungen mit einkäuferischer Verantwortung

**Termin(e)** 07.11.2023 - 08.11.2023 in Dresden

**Alternativtermin(e)** 10.06.2024 - 11.06.2024 in Chemnitz  
 jeweils 09:00 Uhr - 17:00 Uhr

**Dozent** Jürgen Simon

Diplom-Wirtschaftsingenieur, seit 30 Jahren Berufserfahrung in Beschaffung und Supply Management und führt seit über 10 Jahren ein Ingenieurbüro, das sich europaweit nur mit Einkauf und Materialwirtschaft beschäftigt.

## Thema

Wer neu in den Einkauf kommt oder zu seinen bisherigen Funktionen auch an Beschaffungsprozessen beteiligt wird, muss sich mit einer Reihe von neuen Aufgaben vertraut machen. Ein professioneller Einkauf erlaubt die Erschließung umfangreicher Potenziale der Kostenreduzierung und arbeitet ständig an der Erhaltung oder Steigerung der Versorgungssicherheit. Ein weites und anspruchsvolles Gebiet! Dem Einkäufer stehen dafür verschiedene Methoden und Instrumente zur Verfügung. Im Seminar lernen Sie das Portfolio von Möglichkeiten kennen und optimal zu nutzen. Für messbaren Erfolg.

Anmeldung zum Seminar:

### Profiwissen für den Einkauf

- am 07.11.2023 - 08.11.2023 in Dresden (67-3106)
- am 10.06.2024 - 11.06.2024 in Chemnitz (22-2313)

Bitte senden Sie uns Ihre Anmeldung

per Fax 0351 8322-422  
 per E-Mail [Kontakt@RKWcampus.de](mailto:Kontakt@RKWcampus.de)  
 Internet [www.RKWcampus.de](http://www.RKWcampus.de)

Teilnehmer/in ..... Funktion .....

Teilnehmer/in ..... Funktion .....

Firma/Anschrift .....

Telefon/Fax ..... Beschäftigte ..... Branche .....

E-Mail ..... Datum/Unterschrift .....

## Ihr Nutzen

- Sie kennen ausgewählte Instrumente des modernen Einkaufs und können sie
- anwenden.
- Sie fühlen sich sicher(er) bei der Bewältigung Ihrer strategischen und
- operativen Aufgaben.
- Im Umgang mit Lieferanten und deren Verkäufern können Sie souverän agieren.

## Methodik

Vortrag, praktische Fallbeispiele, Teilnehmerübung

## Inhalte

### Einführung

Grundsätze des Einkaufens und Wertschöpfung

### Grundlagen des operativen und strategischen Einkaufs

#### Wirksame Beschaffungsstrategien

Praxisgängige Einkaufsstrategien zur Preisminimierung und zur Erhöhung der Versorgungssicherheit

Detailliert - jeweils mit Vor- und Nachteilen

#### Kalkulationsmethoden des Lieferanten

und warum das Wissen darüber für Einkäufer sehr wichtig ist mit vielen Anwendungsbeispielen

#### Vertragswesen im Einkauf

Damit der Abschluss gelingt

Grundlagen des Vertragsrechts

Was in einen Rahmenvertrag muss, soll und kann

Oft unterschätzt: Werkzeugüberlassungsvertrag

#### Verhandlungsvorbereitung der Schlüssel zum Verhandlungserfolg

Wie mit relativ wenig Aufwand die Verhandlung einfacher wird

#### Verhandlungsführung

Grundsätze

Gesprächstaktik

Die Grundlagen der Gesprächsführung

Essentiell: Fragetechniken

Das Gespräch bei Reklamationen und Lieferverzügen

Viele Beispiele aus der Praxis

Fragen zum Seminar beantworten wir Ihnen gern:

Kerstin Wolffgramm 0351 8322-337  
Maria Tamme 0351 8322-339  
Cornelia Stangner 0351 8322-373

---

### Teilnehmergebühr

einschließlich Arbeitsunterlagen: **795.00 EUR zzgl. 19% MwSt.** | | **ab 2024: 910.00 EUR zzgl. 19% MwSt.**

### Anmeldungen

Wir freuen uns auf Ihre Anmeldungen. Sie erhalten rechtzeitig Ihre Durchführungsbestätigung mit Wegbeschreibung und Rechnung.

Darin finden Sie auch die Kontaktdaten für Ihre eventuelle Hotelbuchung. Sie können nicht teilnehmen? Kostenfreie, schriftliche

Stornierungen sind für **ein- und/oder zweitägige Seminare bis 14 Tage, für Lehrgänge, Arbeitskreise und EXKLUSIV-Seminare**

**bis 21 Tage vor Veranstaltungsbeginn** möglich, es sei denn, in der Veranstaltungsbeschreibung ist eine andere Frist vereinbart. Geht

uns die Stornierung innerhalb der vereinbarten Frist zu, entfällt die Teilnahmegebühr; schon bezahlte Beträge werden erstattet. Gern

können Sie auch einen Ersatzteilnehmer benennen. Im Übrigen gelten die AGB (Seminarbedingungen) der RKW Sachsen GmbH

Dienstleistung und Beratung.

### Rabattmöglichkeiten:

Mitglieder des RKW Sachsen e.V. erhalten **10% Rabatt** auf die Teilnehmergebühr. Sie sind interessiert? Bitte sprechen Sie uns an.