

Gekonnte Verkaufsrhetorik - höhere Kundenloyalität

für Verkäuf(er) im Innen- und Außendienst
Termin(e) 24.01.2023 in Dresden
Alternativtermin(e) 05.06.2023 in Chemnitz
 18.01.2024 in Dresden
 jeweils 09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Dozent Dr. Karin Wetzig

Thema

Sie möchten die Kauflust Ihrer Kunden steigern? Sie wissen nicht, wie Sie ein Verkaufsgespräch am besten beginnen und zum Erfolg führen? Dann sind Sie bei diesem Seminar genau richtig. Wir vermitteln Ihnen die wichtigsten Bausteine einer guten Verkaufsrhetorik, verraten Ihnen sprachliche Kunstgriffe und zeigen Ihnen, wie Sie mit professioneller Verkaufsrhetorik einfach mehr verkaufen.

Ihr Nutzen

- Sie erfahren, wie Sie erfolgreiche Verkaufsgespräche führen.
- Sie verbessern Ihre verkäuferische und rhetorische Kompetenz.
- Sie lernen, Ihre Kunden genau einzuschätzen und gezielt zu beeinflussen.
- Sie lernen verschiedene Gesprächstechniken und sprachliche Feinheiten kennen.
- Sie lernen, mit Vor- und Einwänden Ihrer Kunden professionell umzugehen.
- Sie erfahren, wie Sie Gespräche nachbereiten.

Anmeldung zum Seminar:

Gekonnte Verkaufsrhetorik - höhere Kundenloyalität

- am 24.01.2023 in Dresden (67-3086)
- am 05.06.2023 in Chemnitz (22-2154)
- am 18.01.2024 in Dresden (67-3087)

Bitte senden Sie uns Ihre Anmeldung

per Fax 0351 8322-422
 per E-Mail Kontakt@RKWcampus.de
 Internet www.RKWcampus.de

Teilnehmer/in Funktion

Teilnehmer/in Funktion

Firma/Anschrift

Telefon/Fax Beschäftigte Branche

E-Mail Datum/Unterschrift

Methodik

interaktive Vermittlung theoretischer Grundlagen, praktische Übungen aus dem Erfahrungsbereich der Teilnehmer, Gruppenarbeit und Rollenspiele

Inhalte

- Warum Verkaufsrhetorik?
- Mit dem Kunden ins Gespräch kommen, Small talk
- Rhetorisch mehr Sicherheit ausstrahlen
- Körpersprache erfolgreich einsetzen
- Wichtige Gesprächstechniken kennen und vorteilhaft anwenden
- Bedarf ermitteln und Nutzen argumentieren
- Zusatzverkäufe absichern (Cross-Selling)
- Professioneller Umgang mit Vorwänden und Einwänden
- Nachbereitung von Verkaufsgesprächen

Fragen zum Seminar beantworten wir Ihnen gern:

Kerstin Wolffgramm 0351 8322-337
Maria Tamme 0351 8322-339
Cornelia Stangner 0351 8322-373

Teilnehmergebühr

einschließlich Arbeitsunterlagen: **350.00 EUR zzgl. 19% MwSt.**

Anmeldungen

Wir freuen uns auf Ihre Anmeldungen. Sie erhalten rechtzeitig Ihre Durchführungsbestätigung mit Wegbeschreibung und Rechnung. Darin finden Sie auch die Kontaktdaten für Ihre eventuelle Hotelbuchung. Sie können nicht teilnehmen? Kostenfreie, schriftliche Stornierungen sind für **ein- und/oder zweitägige Seminare bis 14 Tage, für Lehrgänge, Arbeitskreise und EXKLUSIV-Seminare bis 21 Tage vor Veranstaltungsbeginn** möglich, es sei denn, in der Veranstaltungsbeschreibung ist eine andere Frist vereinbart. Geht uns die Stornierung innerhalb der vereinbarten Frist zu, entfällt die Teilnahmegebühr; schon bezahlte Beträge werden erstattet. Gern können Sie auch einen Ersatzteilnehmer benennen. Im Übrigen gelten die AGB (Seminarbedingungen) der RKW Sachsen GmbH Dienstleistung und Beratung.

Rabattmöglichkeiten:

Mitglieder des RKW Sachsen e.V. erhalten **10% Rabatt** auf die Teilnehmergebühr. Sie sind interessiert? Bitte sprechen Sie uns an.