

# Verhandlungsführung für Einkaufsprofis

## Auf Augenhöhe verhandeln!

**für** EinkäuferInnen und MitarbeiterInnen aus Fachabteilungen (z.B. Konstruktion, Produktion und QS), die Gespräche mit Lieferanten führen

**Termin(e)** 23.04.2020 - 24.04.2020 in Dresden

**Alternativtermin(e)** 05.11.2020 - 06.11.2020 in Chemnitz  
 jeweils 09:00 Uhr - 17:00 Uhr

**Dozent** Jürgen Simon

### Thema

Lieferanten und Kunden haben unterschiedliche Ziele bei einem Kaufgeschäft. Preisverhandlungen und Diskussionen mit Lieferanten sind an der Tagesordnung. Dabei stehen Einkäufer in der Regel gut ausgebildeten und vorbereiteten Vertriebsmitarbeitern gegenüber. Wie Einkäufer in schwierigen Situationen kompetent handeln und das Gespräch führen, wird im Seminar intensiv behandelt und trainiert. Auch die alltäglichen Themen und Belange, die Einkäufer in Verhandlungen mit Lieferanten erleben, stehen im Fokus dieses praxisnahen Trainings.

### Ihr Nutzen

- Sie lernen, auf Augenhöhe zu verhandeln!
- Sie üben, wie Sie sich in schwierigen Verhandlungen durchsetzen können.
- Sie kennen Strategien zur Preisverhandlungen und den optimalen Umgang mit Reklamationen und Lieferverzügen.
- Sie erhalten Einblicke in die Vorgehensweisen der "Gegenseite".

Anmeldung zum Seminar:

#### Verhandlungsführung für Einkaufsprofis

- am 23.04.2020 - 24.04.2020 in Dresden (67-2579)  
 am 05.11.2020 - 06.11.2020 in Chemnitz (22-1605)

Bitte senden Sie uns Ihre Anmeldung

per Fax 0351 8322-422  
 per E-Mail [Kontakt@RKWcampus.de](mailto:Kontakt@RKWcampus.de)  
 Internet [www.RKWcampus.de](http://www.RKWcampus.de)

Teilnehmer/in ..... Funktion .....

Teilnehmer/in ..... Funktion .....

Firma/Anschrift .....

Telefon/Fax ..... Beschäftigte ..... Branche .....

E-Mail ..... Datum/Unterschrift .....

## Methodik

Vortrag, Übungen, Rollenspiele, Videoanalyse mit Trainerfeedback

## Inhalte

- "Mit Argumenten verhandeln" - wenn man sie hat!
- Verhandlungsvorbereitung und -nachbereitung
- Verhandlungsführung
- Verhandlungsgrundsätze
- Verhandlungstechniken und -taktiken
- Fragetechniken
- Umgang mit Preiserhöhungen
- Schwierig aber nicht unmöglich: Verhandlungen mit monopolistischen Lieferanten
- Verhandlungen bei Lieferverzügen und Reklamationen
- Tipps für erfolgreiche Verhandlungen

Fragen zum Seminar beantworten wir Ihnen gern:

Kerstin Wolffgramm 0351 8322-337 und  
Maria Kühn 0351 8322-339

---

### Teilnehmergebühr

einschließlich Arbeitsunterlagen: **640.00 € zzgl. 19% MwSt.**

### Anmeldungen

Wir freuen uns auf Ihre Anmeldungen. Sie erhalten rechtzeitig Ihre Durchführungsbestätigung mit Wegbeschreibung und Rechnung. Darin finden Sie auch die Kontaktdaten für Ihre eventuelle Hotelbuchung. Sie können nicht teilnehmen? Kostenfreie, schriftliche Stornierungen sind für **ein- und/oder zweitägige Seminare bis 14 Tage, für Lehrgänge, Arbeitskreise und EXKLUSIV-Seminare bis 21 Tage vor Veranstaltungsbeginn** möglich, es sei denn, in der Veranstaltungsbeschreibung ist eine andere Frist vereinbart. Geht uns die Stornierung innerhalb der vereinbarten Frist zu, entfällt die Teilnahmegebühr; schon bezahlte Beträge werden erstattet. Gern können Sie auch einen Ersatzteilnehmer benennen. Im Übrigen gelten die AGB (Seminarbedingungen) der RKW Sachsen GmbH Dienstleistung und Beratung.

### Rabattmöglichkeiten:

Mitglieder des RKW Sachsen e.V. erhalten **10% Rabatt** auf die Teilnehmergebühr. Sie sind interessiert? Bitte sprechen Sie uns an.