

# Online-Schulung! Messen, Analysieren, Optimieren: Erfolgsmessung im Marketing

# Operative Instrumente für die Bewertung und Verbesserung Ihrer Marketingaktionen

für	Das S	eminar	ist k	(onzi	piert für	· Fachkräft	e aus	dem	Mark	eting	kleiner
				-							

und mittelständischer Unternehmen sowie Führungskräfte, Entscheider, Geschäftsführer und Nachwuchsführungskräfte.

Termin(e) 18.05.2020 in Online-Schulung

von 17:30 Uhr - 19:00 Uhr

Weitere Termine sind auf Nachfrage kurzfristig umsetzbar!

Dozentin Rita Löschke

### Thema

Die Messung von Zielerreichung und Wertbeitrag des Marketings sind wichtig, um dessen Wirksamkeit und den Erfolg sicherzustellen. Eine Erfolgsmessung deckt außerdem Leistungslücken und Verbesserungspotenziale auf. So können Optimierungs- und Verbesserungsprozesse angestoßen werden. Aber wie kann man Erfolge im Marketing ganz praktisch messen? Und wie können Ergebnisse bewusst eingesetzt werden, um die Wettbewerbsfähigkeit des Unternehmens gezielt zu steigern? Dieses Online-Live-Seminar versetzt Marketingleiter und Unternehmer in die Lage, den Erfolg ihrer Marketingmaßnahmen zu analysieren und zu bewerten, um daraus Optimierungsmaßnahmen abzuleiten.

Anmeldung zum Seminar:	Bitte senden Sie uns Ihre Anmeldung
Messen, Analysieren, Optimieren: Erfolgsmessung im	per Fax 0351 8322-422
Marketing	per E-Mail Kontakt@RKWcampus.de
☐ am 18.05.2020 in Online-Schulung (41-0007)	Internet <u>www.RKWcampus.de</u>
Teilnehmer/in	Funktion
Teilnehmer/in	Funktion
Firma/Anschrift	
Telefon/Fax Beschäftigte	
E-Mail Datur	m/Unterschrift

### Ihr Nutzen

- Sie bekommen anhand von Beispielen aufgezeigt, welche konkreten Möglichkeiten der Erfolgsmessung in kleinen und mittelständischen Unternehmen existieren und warum die Messung des Maßnahmenerfolges so wichtig ist.
- Sie erhalten einen Überblick über Tools mit denen Erfolge verschiedener Kommunikationsmittel gemessen werden können.
- Sie verstehen, welche Rolle Ziele bei der Erfolgsmessung spielen, wie diese richtig definiert werden und was insgesamt bei der Erfolgsmessung zu beachten ist.
- Sie erfahren, wie die Ergebnisse in Form von Reportings aufbereitet werden können und was nötig ist, um die Erkenntnisse der Erfolgsmessung zur Optimierung und Verbesserung der Werbeaktivitäten einzusetzen.

### Methodik

Live-Webinar (90 min); "Dozentensprechstunde" Fragen-Antwort-Runde) - live Webinar am 28.5.2020 von 10.00 Uhr - 10.30 Uhr

### Inhalte

- Nutzen und Grenzen: Wichtigkeit und Grenzen der Erfolgsmessung im Marketing
- Prozess: Bausteine, die für eine Bewertung des Erfolges nötig sind
- Ziele und Konzept als Basis: Voraussetzungen und die richtige Definition von Zielen
- Konkrete Beispiele: Möglichkeiten und Kennziffern zur Messung der Wirksamkeit ausgewählter Kommunikationsmittel
- Entscheidungsgrundlage: Reporting und Ableitung von Optimierungsprozessen
- Online-Dozentensprechstunde im Nachgang (30 min) 28.05.2020, 10:00-10:30 Uhr

Fragen zum Seminar beantworten wir Ihnen gern:

Gabriele Klett 0351 8322-332 und Maria Kühn 0351 8322-339

## Teilnehmergebühr

einschließlich Arbeitsunterlagen: 89.00 EUR zzgl. 19% MwSt.

### Anmeldungen

Wir freuen uns auf Ihre Anmeldungen. Sie erhalten rechtzeitig Ihre Durchführungsbestätigung mit Wegbeschreibung und Rechnung. Darin finden Sie auch die Kontaktdaten für Ihre eventuelle Hotelbuchung. Sie können nicht teilnehmen? Kostenfreie, schriftliche Stornierungen sind für ein- und/oder zweitägige Seminare bis 14 Tage, für Lehrgänge, Arbeitskreise und EXKLUSIV-Seminare bis 21 Tage vor Veranstaltungsbeginn möglich, es sei denn, in der Veranstaltungsbeschreibung ist eine andere Frist vereinbart. Geht uns die Stornierung innerhalb der vereinbarten Frist zu, entfällt die Teilnahmegebühr; schon bezahlte Beträge werden erstattet. Gern können Sie auch einen Ersatzteilnehmer benennen. Im Übrigen gelten die AGB (Seminarbedingungen) der RKW Sachsen GmbH Dienstleistung und Beratung.

# Rabattmöglichkeiten:

Mitglieder des RKW Sachsen e.V. erhalten 10% Rabatt auf die Teilnehmergebühr. Sie sind interessiert? Bitte sprechen Sie uns an.