Einkaufspreise clever verhandeln und Preiserhöhungen abwehren

Jahresgespräche und Preisverhandlungen professionell vorbereiten

für	**EinkäuferInnen und Mitarbeiter aus Fachabteilungen (z.B. Konstruktion, Produktion und QS), die Preisverhandlungen mit Lieferanten führen**
Termin(e)	**12.06.2024 in Chemnitz**
Alternativtermin(e)	**29.11.2024 Online**
	jeweils 09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Dozent **Jürgen Simon**

Diplom-Wirtschaftsingenieur, seit 30 Jahren Berufserfahrung in Beschaffung und Supply Management und führt seit über 10 Jahren ein Ingenieurbüro, das sich europaweit nur mit Einkauf und Materialwirtschaft beschäftigt.

Thema

Um Preise optimal zu verhandeln, sind essentielle Kenntnisse über die Entstehung von Kosten und der Kostenstruktur von Lieferanten notwendig. Ansonsten drohen ungerechtfertigte Preiserhöhungen. Mit dem Wissen um gängige Kalkulationsmethoden können Einkäufer Preistreibereien gekonnt abwehren, Preissenkungen erkennen und auch durchsetzen. In diesem Seminar zeigen wir Ihnen die praktische Umsetzung anhand realer Beispiele und demonstrieren Ihnen mittels verschiedener Informationsquellen, wie Preise und Kostenstrukturen von Lieferanten transparenter werden.

Anmeldung zum Seminar:
Einkaufspreise clever verhandeln und Preiserhöhungen abwehren

- ❑ am 12.06.2024 in Chemnitz (22-2312)
- ❑ am 29.11.2024 in Online (41-0250)

Bitte senden Sie uns Ihre Anmeldung
per Fax 0351 8322-422
per E-Mail Kontakt@RKWcampus.de
Internet www.RKWcampus.de

Teilnehmer/in ..... Funktion .....

Teilnehmer/in ..... Funktion .....

Firma/Anschrift .....

.....

Telefon/Fax ..... Beschäftigte ..... Branche .....

E-Mail ..... Datum/Unterschrift .....

Ihr Nutzen

- Sie lernen die gängigen Kalkulationsmethoden der Lieferanten und verschiedenen Vorgehensweisen von Lieferanten kennen.
- Sie erarbeiten Strategien, um Preiserhöhungen durchsetzen zu können.
- Sie können Gegenmaßnahmen bei Preiserhöhungsforderungen ergreifen.
- Sie erkennen Potenziale für Preissenkungsforderungen.

Methodik

Vortrag, viele praktische Fallbeispiele und Rechenübungen, Live-Demonstration von verschiedenen Informationsquellen

Inhalte

Wie Lieferanten kalkulieren
Kalkulationen des Lieferanten nachvollziehen – mit Rechenbeispiel
Auswirkungen von Mengenänderungen
Argumentation auf der Basis der Deckungsbeitragsrechnung
Staffelpreise analysieren und als Argumentationshilfe nutzen
Kennzahlen und Benchmarks

Umgang mit Preiserhöhungsforderungen
Kostenelemente innerhalb einer Kalkulation ohne Wertschöpfungsanteil
Preiserhöhungsschreiben analysieren und abwehren
Preissenkungen mit Kostenargumenten fordern und umsetzen
Tariflohnerhöhungen als Begründung des Lieferanten Preiserhöhungsforderungen

Beschaffungsmarketing
Informationen über Länder, Branchen, Lieferanten und Märkte als Vorbereitung auf Preisverhandlungen
Eigenauskünfte und Informationen des Lieferanten nutzen
Mit Praxisbeispielen

Fragen zum Seminar beantworten wir Ihnen gern:

Gabriele Klett 0351 8322-332
Maria Tamme 0351 8322-339
Cornelia Stangner 0351 8322-373

Teilnehmergebühr
einschließlich Arbeitsunterlagen: **450.00 EUR zzgl. 19% MwSt.**

Anmeldungen
Wir freuen uns auf Ihre Anmeldungen. Sie erhalten rechtzeitig Ihre Durchführungsbestätigung mit Wegbeschreibung und Rechnung. Darin finden Sie auch die Kontaktdaten für Ihre eventuelle Hotelbuchung. Sie können nicht teilnehmen? Kostenfreie, schriftliche Stornierungen sind für **ein- und/oder zweitägige Seminare bis 14 Tage, für Lehrgänge, Arbeitskreise und EXKLUSIV-Seminare bis 21 Tage vor Veranstaltungsbeginn** möglich, es sei denn, in der Veranstaltungsbeschreibung ist eine andere Frist vereinbart. Geht uns die Stornierung innerhalb der vereinbarten Frist zu, entfällt die Teilnahmegebühr; schon bezahlte Beträge werden erstattet. Gern können Sie auch einen Ersatzteilnehmer benennen. Im Übrigen gelten die AGB (Seminarbedingungen) der RKW Sachsen GmbH Dienstleistung und Beratung.

Rabattmöglichkeiten:
Mitglieder des RKW Sachsen e.V. erhalten **10% Rabatt** auf die Teilnehmergebühr. Sie sind interessiert? Bitte sprechen Sie uns an.