

# Die passende Finanzierung finden - Überblick zu alternativen/neuen Finanzierungslösungen

## FinTechs, Crowdfunding, Venture Capital & Co

**für** **Gründer, Inhaber, Mitglieder des Vorstands und der Geschäftsführung, Kaufmännische Leiter, Führungskräfte und Mitarbeiter aus den Bereichen Finanzmanagement, Finanz- und Liquiditätsplanung, Corporate Finance, Cash Management, Treasury Management, Financial Controlling, Credit Management, Forderungsmanagement, Finanz- und Rechnungswesen und Controlling**

**Termin(e)** **18.04.2023 in Chemnitz**

**Alternativtermin(e)** **04.07.2023 in Erfurt**  
**28.11.2023 Online**

**jeweils 09:00 Uhr - 17:00 Uhr**

**Dozent** **Danny Weckwarth**

### Thema

Ob FinTechs, Crowdfunding, Venture Capital & Co - alternative Finanzierungsinstrumente erobern die Finanzwelt und bieten eine echte Alternative zum klassischen Bankkredit. Nicht nur für Startups sondern auch für etablierte Unternehmen. Alternative Finanzierungslösungen sind jedoch nicht immer bekannt und so manches Vorhaben wird mangels vorhandener Finanzierung nicht umgesetzt. In unserem Seminar stellen wir Ihnen alternative Finanzierungslösungen sehr praxisnah anhand von vielen Beispielen und Situationen dar. Sie erhalten einen Überblick zu den jeweiligen Vor- und Nachteilen und ein entsprechendes Konzept an die Hand, um Ihr Vorhaben mit der passenden Finanzierung erfolgreich umzusetzen.

Anmeldung zum Seminar:

**Die passende Finanzierung finden - Überblick zu alternativen/neuen Finanzierungslösungen**

- am 18.04.2023 in Chemnitz (22-2246)
- am 04.07.2023 in Erfurt (39-0030)
- am 28.11.2023 in Online (41-0199)

Bitte senden Sie uns Ihre Anmeldung

- per Fax 0351 8322-422
- per E-Mail [Kontakt@RKWcampus.de](mailto:Kontakt@RKWcampus.de)
- Internet [www.RKWcampus.de](http://www.RKWcampus.de)

Teilnehmer/in ..... Funktion .....

Teilnehmer/in ..... Funktion .....

Firma/Anschrift .....

Telefon/Fax ..... Beschäftigte ..... Branche .....

E-Mail ..... Datum/Unterschrift .....

## Ihr Nutzen

- Sie erhalten einen Überblick über mögliche Finanzierungsformen mit Ihren jeweiligen Vor- und Nachteilen.
- Sie erfahren, welche Finanzierungsform in welcher Unternehmensphase sinnvoll ist und welche Ausgaben damit üblicherweise finanziert werden können.
- Sie gehen nicht mehr wahllos auf Finanzierungspartner zu, sondern erhalten ein entsprechendes Konzept an die Hand wie Sie:
  - Ihr Unternehmen bzw. Ihr Vorhaben aus Finanzsicht richtig einschätzen,
  - für Ihre Situation die passende bzw. mögliche Finanzierungsform finden,
  - die richtige Vorbereitung erledigen,
  - Finanzierungspartner finden und geeignet ansprechen,
  - vermeiden, Zeit in Gespräche zu investieren, die am Ende nicht zu einer Finanzierung führen.
- Sie bekommen die Inhalte anschaulich anhand von Praxisbeispielen und Erfahrungsberichten vermittelt.
- Sie erhalten Handlungsempfehlungen für die Akquisition von Finanzierungsmitteln sowie praktische Tipps im Umgang mit potenziellen Finanzierungspartnern.
- Sie haben die Chance an einem Erfahrungsaustausch bei der Akquise von Finanzierungsmitteln teilzunehmen.

## Methodik

Workshopcharakter - Trainerinput, Praxisbeispiele, Diskussion

## Inhalte

### **Vorstellung von Finanzierungsmöglichkeiten und deren Rahmenbedingungen:**

Klassische und neue Bankprodukte

Direkte Beteiligungen, Stille Beteiligungen, Private Equity, Venture Capital, Crowdfunding

Kapitalerhöhung bis hin zum Börsengang

### **Vorstellung der unterschiedlichen Finanzierungspartner, deren Ziele und welche Konsequenzen sich daraus für Sie ergeben**

### **Vorgehen bei der Bewertung des eigenen Unternehmens bzw. Vorhabens**

Analyse der richtigen Faktoren, Ableitung der passenden Finanzierungsform

Kombinationen aus verschiedenen Finanzierungsinstrumenten entwickeln

Rating - beachten, beeinflussen und nutzen

### **Notwendige Vorbereitungen und Akquise der Finanzierungsmittel**

Blick des Finanzierungspartners einnehmen, Eine Strategie entwickeln

Notwendige Unterlagen und Informationen professionell vorbereiten (Businessplan)

Mögliche Finanzierungspartner sondieren

Die richtige Ansprache der Finanzierungspartner, Praxisbeispiele

### **Die richtige Kommunikation mit Finanzierungspartnern**

### **Erfahrungsaustausch**

Fragen zum Seminar beantworten wir Ihnen gern:

Gabriele Klett                    0351 8322-332

Maria Tamme                    0351 8322-339

Cornelia Stangner              0351 8322-373

### **Teilnehmergebühr**

einschließlich Arbeitsunterlagen: **350.00 EUR zzgl. 19% MwSt.**

### **Anmeldungen**

Wir freuen uns auf Ihre Anmeldungen. Sie erhalten rechtzeitig Ihre Durchführungsbestätigung mit Wegbeschreibung und Rechnung.

Darin finden Sie auch die Kontaktdaten für Ihre eventuelle Hotelbuchung. Sie können nicht teilnehmen? Kostenfreie, schriftliche

Stornierungen sind für **ein- und/oder zweitägige Seminare bis 14 Tage, für Lehrgänge, Arbeitskreise und EXKLUSIV-Seminare**

**bis 21 Tage vor Veranstaltungsbeginn** möglich, es sei denn, in der Veranstaltungsbeschreibung ist eine andere Frist vereinbart. Geht

uns die Stornierung innerhalb der vereinbarten Frist zu, entfällt die Teilnahmegebühr; schon bezahlte Beträge werden erstattet. Gern

können Sie auch einen Ersatzteilnehmer benennen. Im Übrigen gelten die AGB (Seminarbedingungen) der RKW Sachsen GmbH

Dienstleistung und Beratung.

### **Rabattmöglichkeiten:**

Mitglieder des RKW Sachsen e.V. erhalten **10% Rabatt** auf die Teilnehmergebühr. Sie sind interessiert? Bitte sprechen Sie uns an.